

# 零成本的面书营销

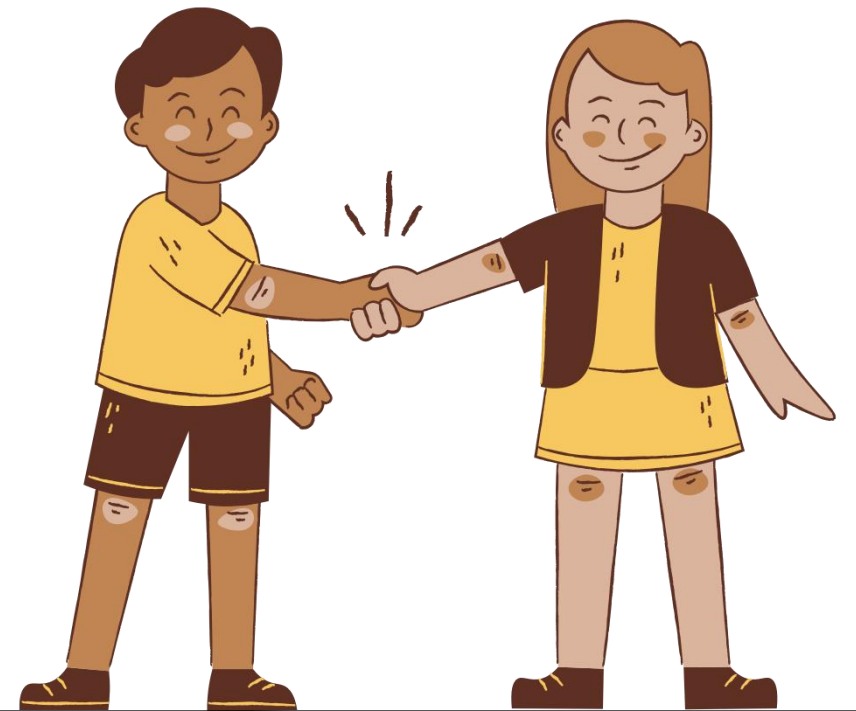
# 自我介绍

- 毕业于双威大学 - ACCA
- 三年的审计经验
- 打小从12岁就接触网络营销
- 成功的在5年内利用面书营销打造百万的业绩
- 从June 2020 至今已帮助了超过3,500人打造零成本引流的个人主页



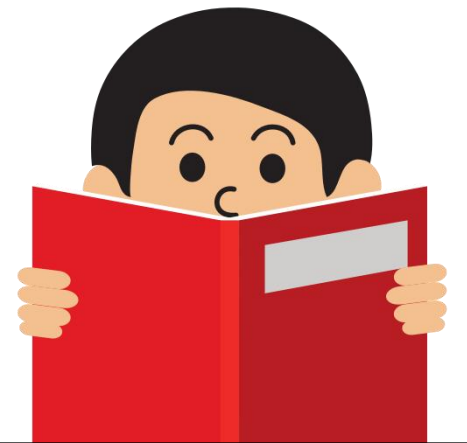
# 自我介绍

- 名字
- 行业
- 为什么你会在这里？



# 学习成果

- 如何利用面书个人主页
- 需要做些什么来得到询问
- 用5个步骤打造个吸引人们来询问的主页



# 我需要慎重声明!!!



# 为什么呢？



# 为什么呢？

- 市场上有太多老师在教了，甚至可以在youtube上免费学习
- 你可以花时间阅读Facebook Blueprint来知道最新更新
- Facebook一直在更新他们的algorithm, 他们也在一直鼓励大家利用广告来达到更多人

# Facebook Profile

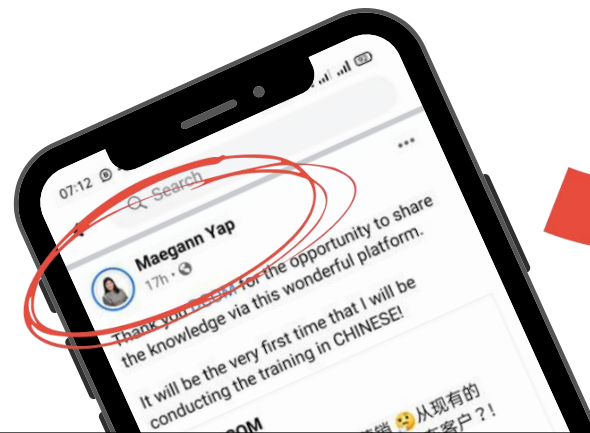
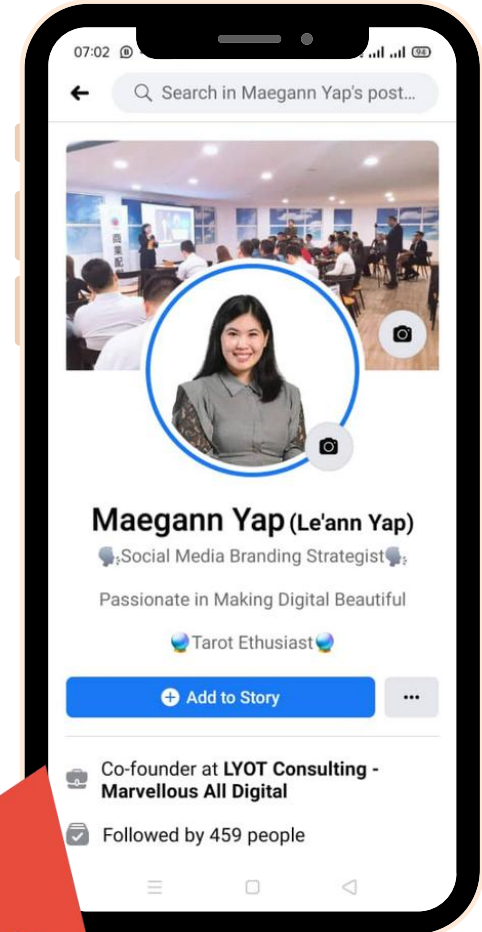
## 前所未有的秘密



# 面书的隐藏流量

您是否曾经在刷屏时，停顿了一下，就因为一个吸睛post？

然后你不知觉的click进去他的profile去看看。。。



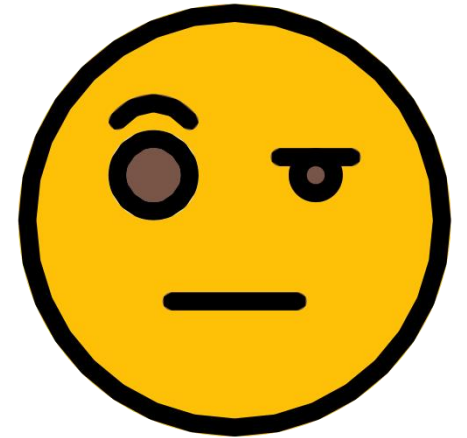
说实在的。。。

我们都喜欢在社交媒体上八卦。。。

您是否想过曾经想过。。。

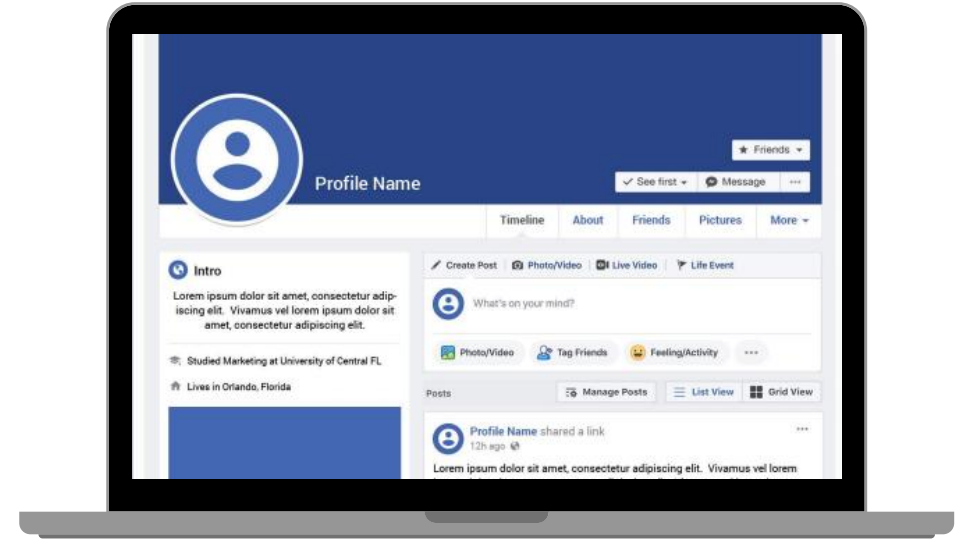
有多少人被您的PO文吸引。。。

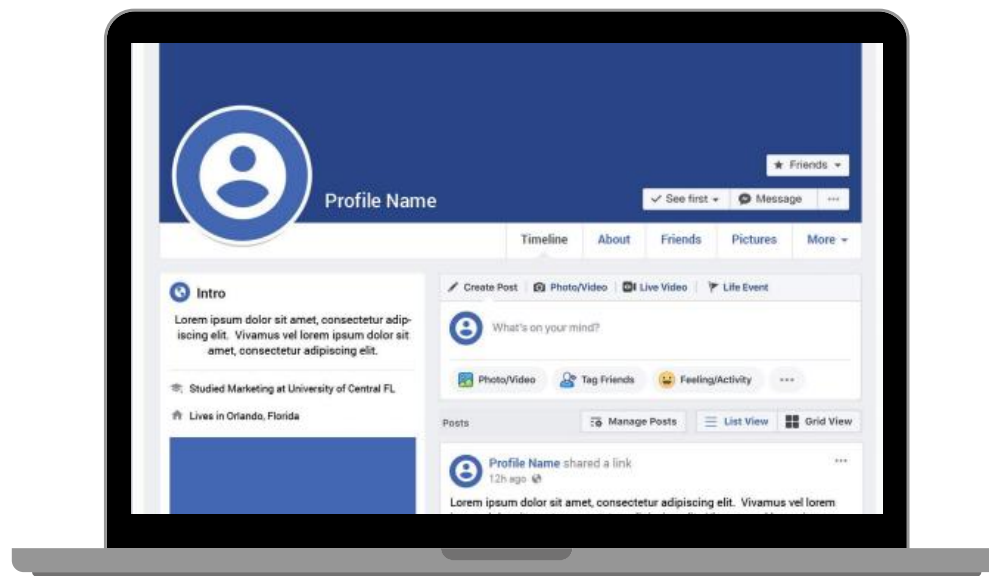
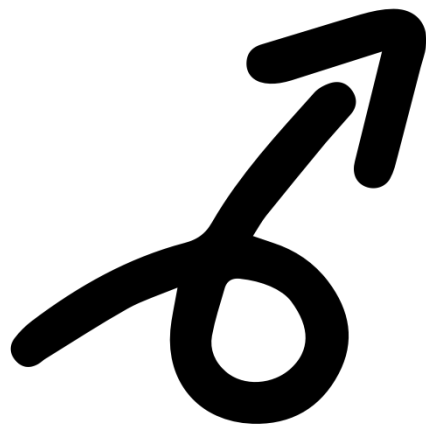
又有多少人在不知不觉中看了你的PO文后click进您的profile。。。



# 既然如此。。。

## 您是否想过将您的Profile变成一个可以引流的工具？





为什么利用 Facebook Profile 呢？



# 个人品牌

您觉得，个人品牌重要吗？

WHY?

# 客戶思維

33%

深信來自公司的傳達的信息



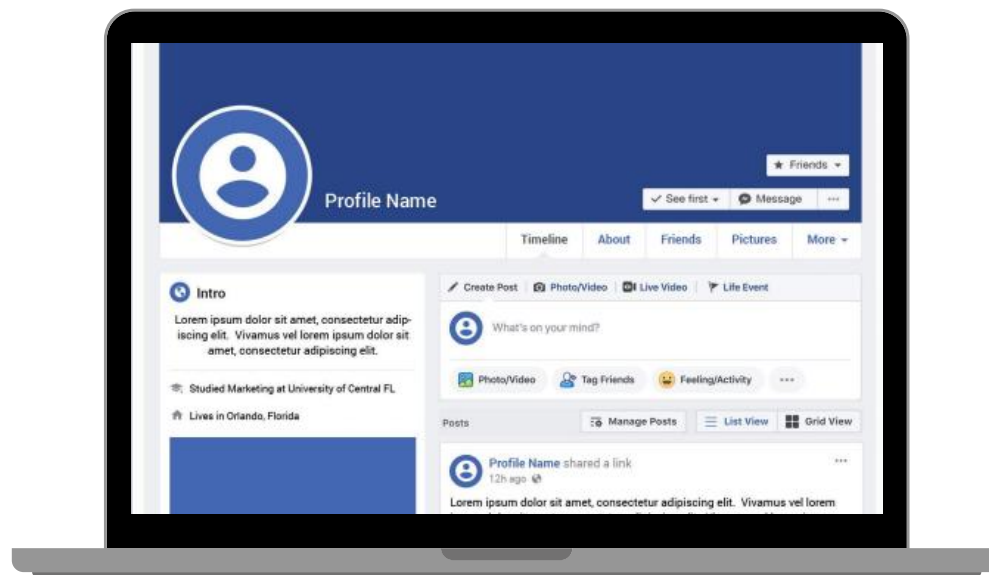
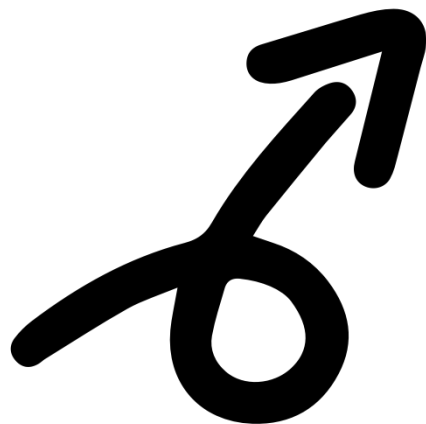
深信

來自朋友的引薦



# 信任！！

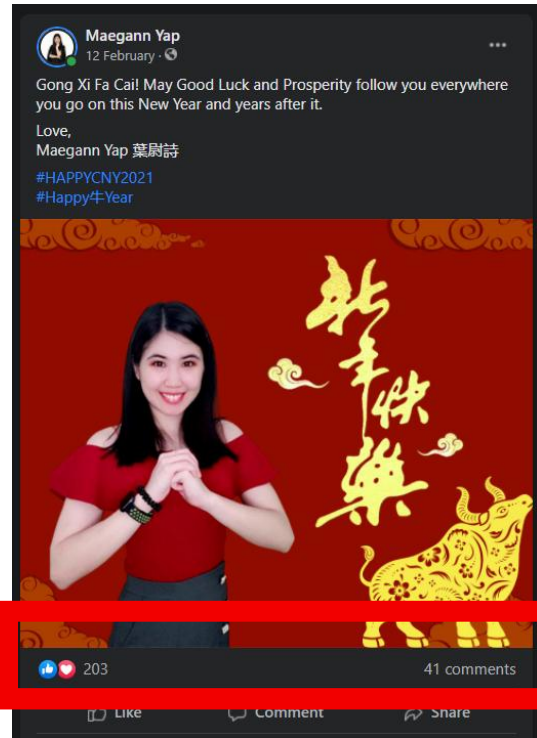




为什么利用 Facebook Profile 呢？



哪个是Facebook Profile? 哪个是Facebook Page?



Facebook Profile



Facebook Page

而今天，我将会教你创建一个带  
入流量的Profile

打造一个流量的Profile前，  
您需要一个能让人“点击”的原因。。。



# 为什么我们会点击进入他的 Profile和PO文呢？

- 与我相关
- 对我有益

要点 (1) 创造引流爆品

要点 (2) 呼吁采取行动

要点 (3) 帮你的Profile扮美美



# 要点 (1) 创造引流爆品

# 什么是引流爆品？

一款成功的引流产品，  
一定要有围绕以下4个关键点：

关键点 1：低成本

关键点 2：高价值

关键点 3：高诱惑

关键点 4：相关联



短课程



信息图



案例分析



电子书



清单



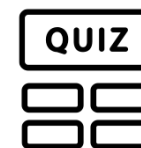
文件档



工具



通讯



问答题



视频



播客



Powerpoint



免费产品



模板



折扣

# 要点 (2) 呼吁采取行动

您是否知道70%的人是单  
单根据您的标题决定采取  
行动！

当人们已经点击您的  
profile, 您必定要记得要让  
他们知道应该做什么?

他们就可能悄悄地溜走了。。。

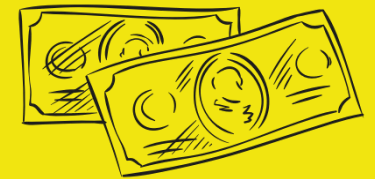
# 如何让人们采取行动？

呼吁文必须清晰，简洁，利他！

# 引流爆品的 吸睛标题



<https://www.maegannyap.com/personal-branding-on-social-media>





- 如何不用【讨厌做的事】在【时间点】内达到【效果】
- 【号码】个小部曲轻松达到【效果】
- 最快达到【效果】的方法
- 但你【行动】时可以利用的【号码】大错误
- 【期待的结果】的【号码】大秘诀
- 如何利用鲜为人知的秘密达到3x【期待的结果】
- 【号码】的简单小秘诀让你达到【期待的结果】
- 【号码】个小白可以用的策略来达到【期待的结果】
- 【号码】个【指定人群】不能做的事
- 快来探索如何在【时间点】达到【期待的结果】
- 终极的【引流爆品】让你可以【期待的结果】
- 如何【行动词】达到【期待的结果】

# 引流爆品的 吸睛标题



<https://www.maegannyap.com/personal-branding-on-social-media>



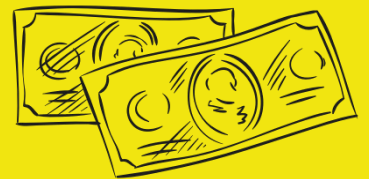
在哪里可以拿到那么多 Emoji?

[www.GetEmoji.com](http://www.GetEmoji.com)

# 引流爆品的 吸睛标题



<https://www.maegannyap.com/personal-branding-on-social-media>



# 要点 (3) 帮你的Profile扮美美

# Profile扮美美的5大要点




# Cover Photo



BRANDING ON INTERNET

**3 STEPS TO  
GET LEADS FOR FREE!**


**GET IT NOW!**



09:53

Search in Maegann Yap's post

把标题写在这  
立刻获取



**Maegann Yap**  
描述您生意性质的标题

👉 http://链接在这 👉

Add Friend

Finance Director/ Sales Manager at  
**LYOT Consulting - Marvellous All D...**

Lives in **Kuala Lumpur, Malaysia**

fb.me/thetrueiyot



# Cover Photo - 例子

## PARENT GUIDE

How to guide your child to play piano in 3 weeks.



# Cover Photo - 例子



**HOW TO GROW  
YOUR WEALTH  
FASTER & SAFER?**

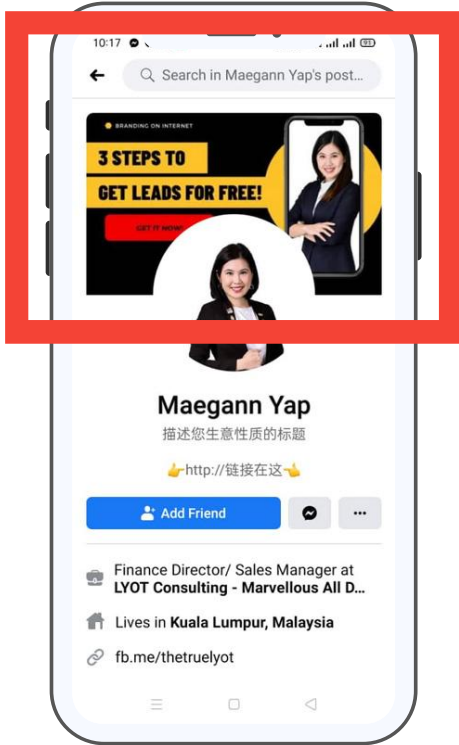
Learn from this webinar on 5  
SECRETS TO WEALTH ACCELERATION

**LIVE  
WEBINAR**

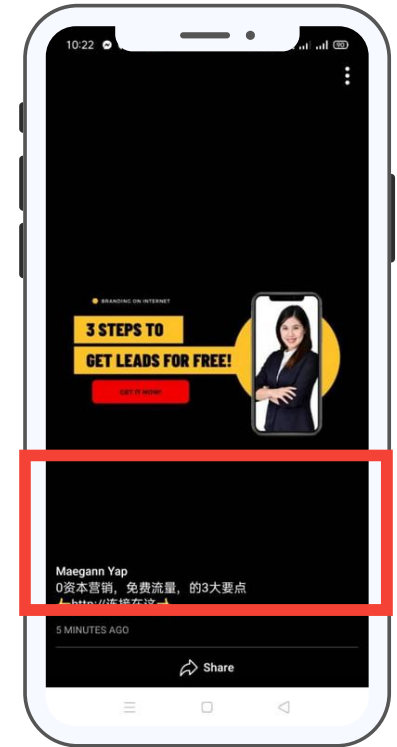
**REGISTER HERE**

A hand cursor icon is positioned over the 'REGISTER HERE' button.

# Cover Photo - 流程



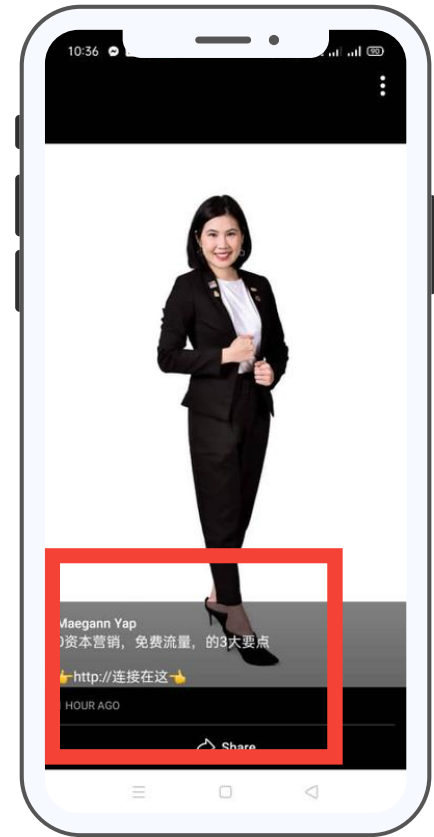
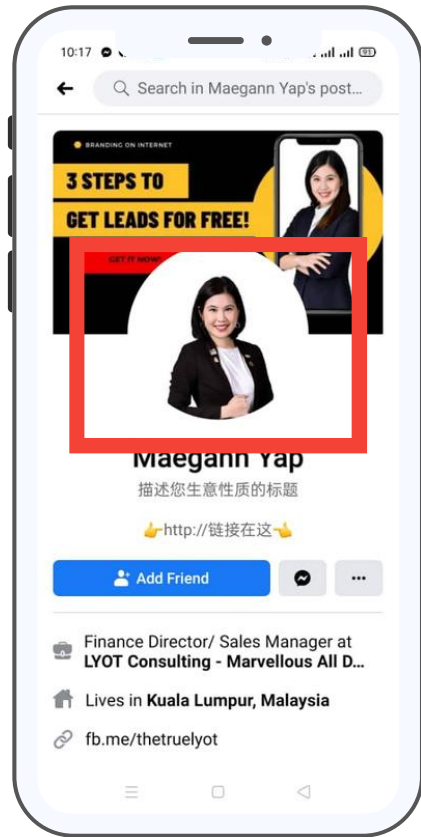
2. 点击后进入另一个屏幕



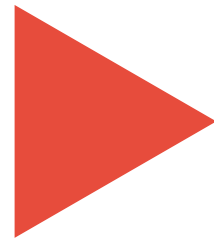
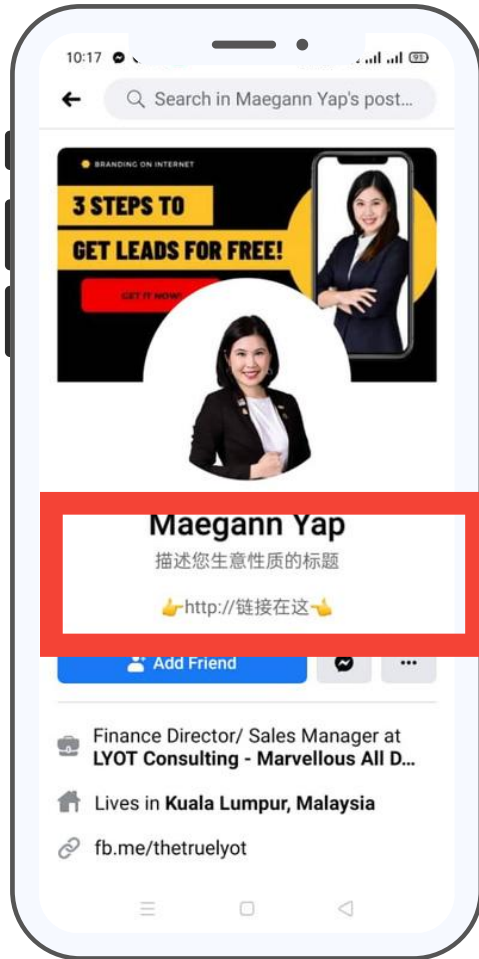
3. 呼吁点击链接

吸睛标题吸引点击

# 2. Profile Picture



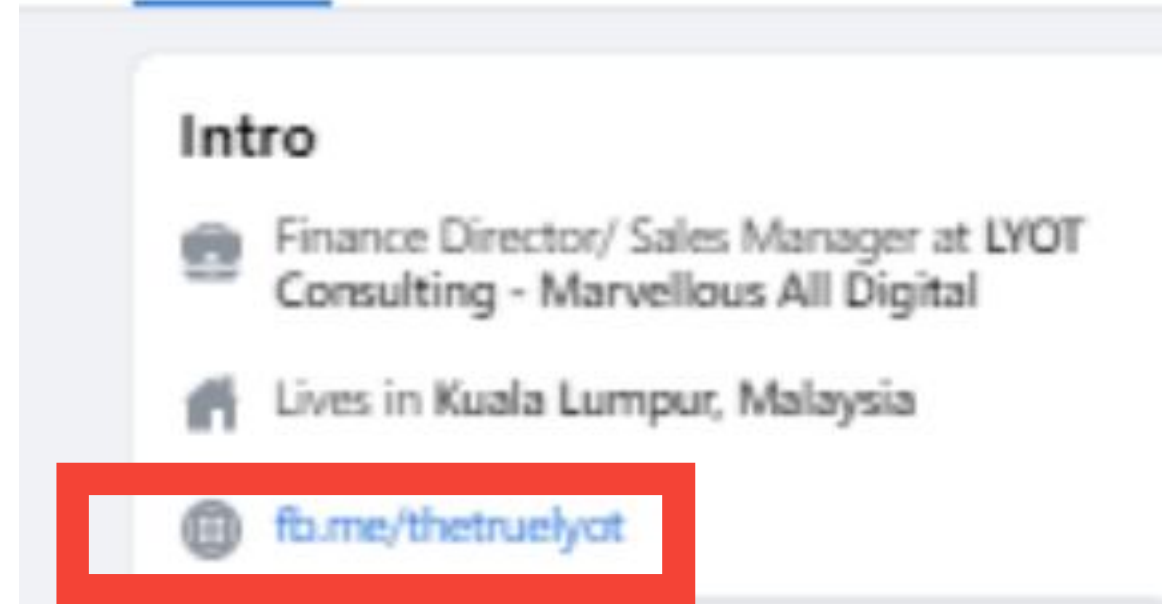
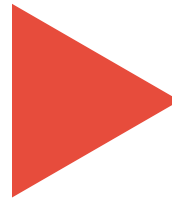
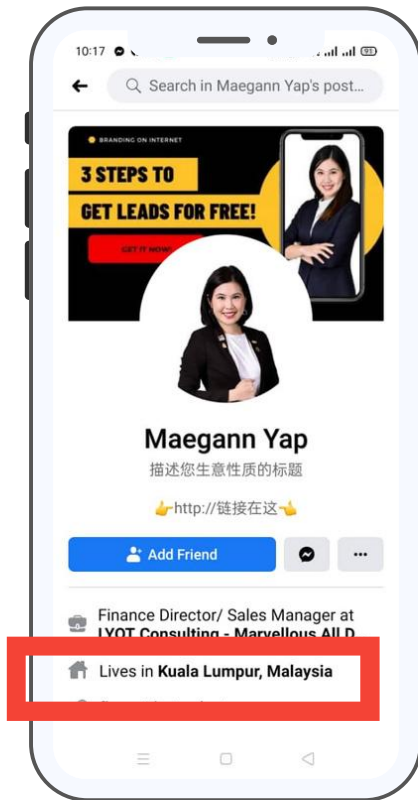
# 3. Intro Section



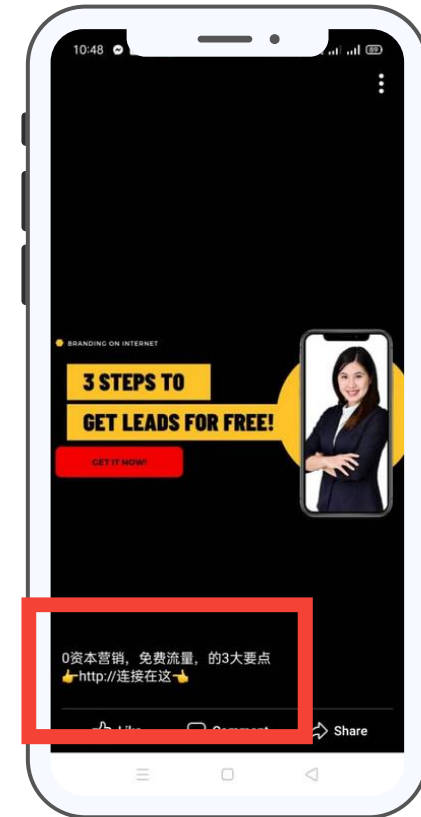
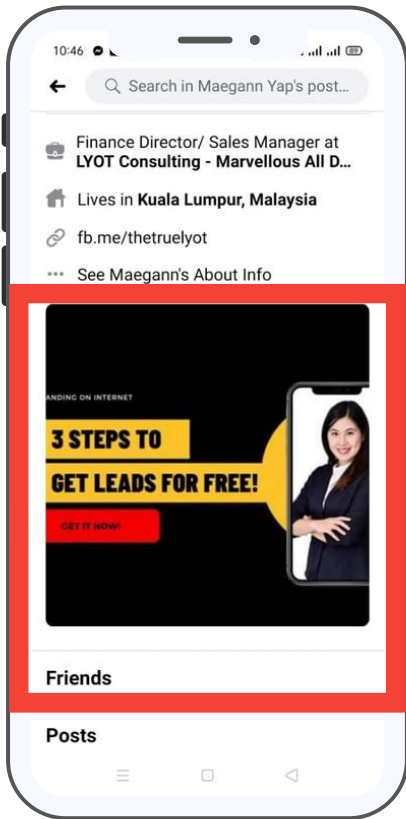
描述您生意性质的标题

👍 http://链接在这 👍

# 4. Bio Section

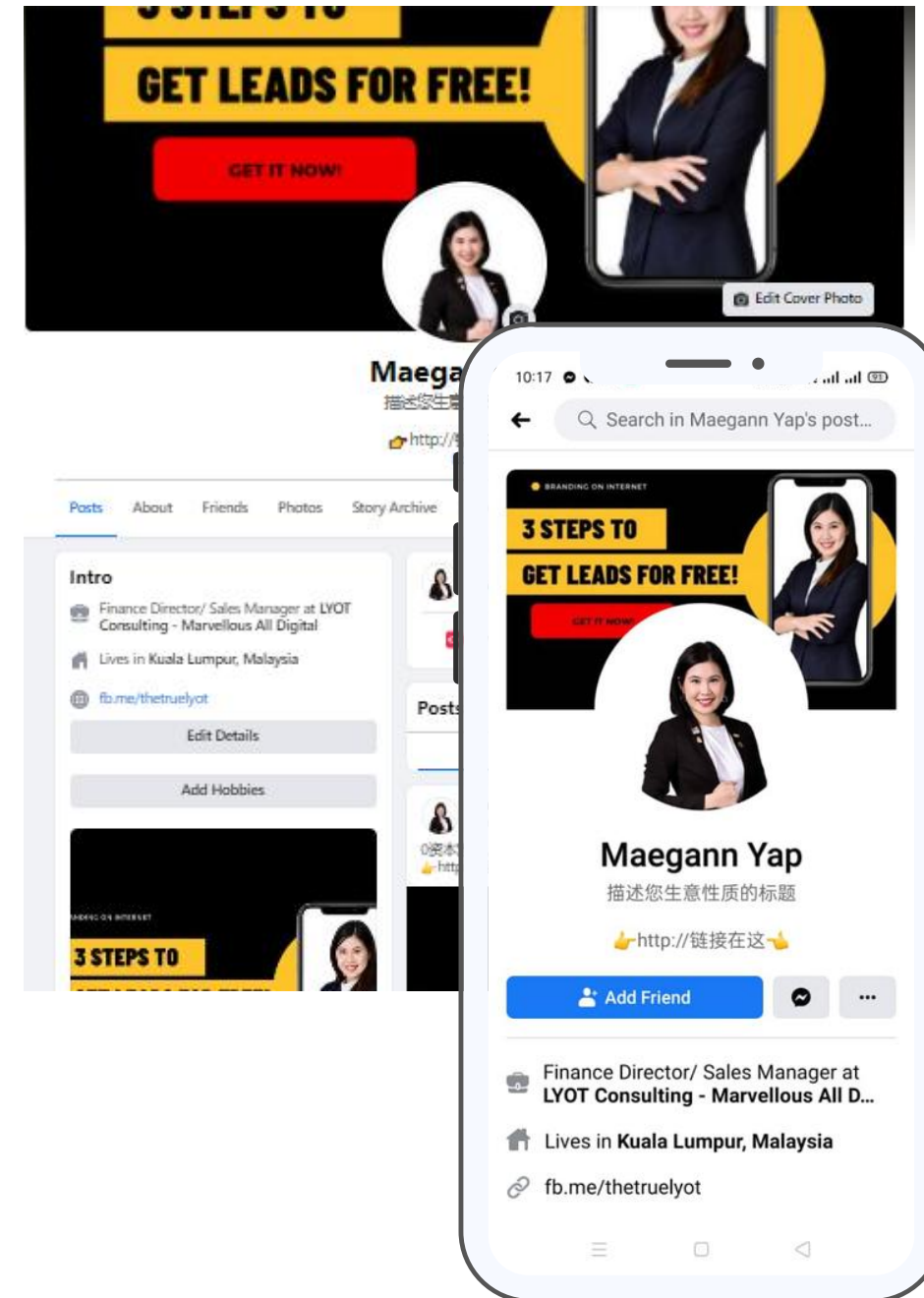


# 5. Featured Photo

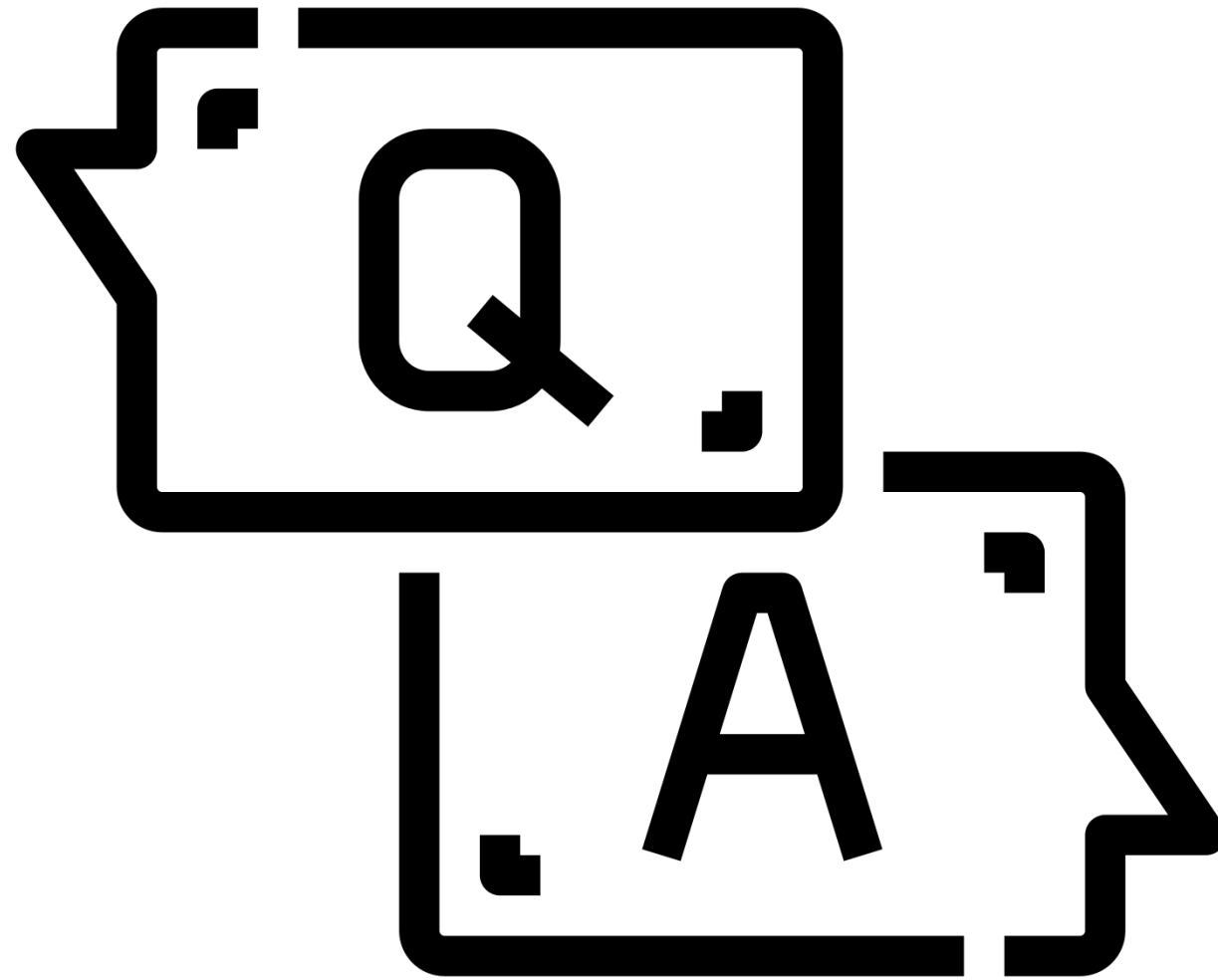


# 3大要点 5个步骤！

你现在以成功的把你的  
Facebook Profile 变得能免费得  
到引流的工具了。。。







Thank  
you



Maegann Yap

@maegannyap\_